

VORSTELLUNG

Investment Partner von MK advisory

Juli 2009

- MK advisory ist mandatiert, für seine Kapitalpartner Beteiligungsmöglichkeiten in Sondersituationen bei mittelständischen deutschen Unternehmen in allen sinnvollen Ausprägungen zu suchen.
- MK advisory wird dafür die Gespräche und Verhandlungen bis zur erfolgreichen Akquisition begleiten.
- Unser Zusammenschluss erfolgt aus der Überzeugung, dass im Umfeld von Restrukturierungen eine Beteiligung mit privatem Kapital nur durch eine sensitiv abgestimmte Maßnahmengestaltung aller Beteiligten erfolgreich ist.
- MK advisory steht seinen Investoren, den Banken und Gläubigern sowie natürlich den Unternehmen mit Ressourcen und Know-how zur Seite und genießt auf dieser Grundlage absolutes Vertrauen.

PARTNER I – Industrieholding

- Volumen: 50 Mio. EUR - aktuell EUR 20 Mio. zu investieren
 - Zielgröße: EUR 250 Mio. - über die kommenden 3 Jahre
- Fokussiert auf mittelständische europäische Unternehmen in Restrukturierungs- und Sondersituationen.
- Umsetzung nachhaltiger, operativer Restrukturierungsmaßnahmen in Partnerschaft mit erfahrenen, lokalen Teams.
- Kleine und mittlere Unternehmen, typischer „deutscher Mittelstand“, mit Wachstumspotential und Qualitätsprodukten als Anlageschwerpunkt.
- Investiert branchenneutral mit folgendem Fokus:
 - Umsatzgröße zwischen 10 und 100 Mio. EUR
 - Eigenkapitaleinsatz bis zu 5 Mio. EUR pro Transaktion
 - bevorzugt nicht börsennotiert
 - Übernahmeoptionen mit PE-Teams mit bis zu 100% der Anteile
 - Haltedauer im Durchschnitt 2 bis 5 Jahre

PARTNER II

- Ist eine private Investmentgesellschaft mit exklusivem Investorenkreis erfolgreicher Unternehmer und Family Office Representatives (geschlossener Fonds).
 - Einzelmitglieder tätigen regelmäßig Investments in Form direkter Beteiligungen an Unternehmen.
- Bringt neben Kapital einzigartiges Know-how und Netzwerkkontakte auf Basis eigener unternehmerischer Aktivitäten mit an den Tisch.
- Investitionen konzentrieren sich auf Beteiligungen an Unternehmen im deutschsprachigen Europäischen Raum (Kernfokus: Deutschland).
 - Es wurden und werden aber auch Investments in Asien, den USA, den Niederlanden, in Norwegen und in Spanien durchgeführt.
- Investmentgrößen: in Frühphasen EUR 0,5 bis 2 Mio.; in späteren Phasen bis zu EUR 20 Mio.
 - Co-Investments möglich
- Kein enger Branchenfokus, allerdings hohe Affinität zu: Internet, Mobile Technologies, Clean Tech & erneuerbare Energien sowie Wasser.

PARTNER III

- Fonds mit 100 Mio. €
- Für deutsche Small Caps in Wachstums- und betrieblichen Krisensituationen.
- Überwiegend interessiert an Minderheitsbeteiligungen.
- Technologieorientiert
- Hohe Bereitschaft zum Co-Venturing (auch als Stiller Beteiligter möglich).
- Investmentgrößen
 - in Frühphasen ab 0,3 Mio. € - in späteren Phasen bis zu 4 Mio. €
 - Haltedauer 5 bis 7 Jahre
- Umsatzgrößen der Zielunternehmen: um 10 Mio. € und fallweise größer
 - in Frühphasen auch deutlich geringer.
- Stets mit Finanzierungspartnern wie der KfW und regionalen Investitionsbanken.
- Begleitung durch langjährig erfahrene Berater - koordiniert durch MK advisory.

MK advisory – Management und Corporate Finance Beratung Interim Professionals

Michael Kunze

Managing Partner

Telefon +49 89 99 01 84 - 36

Mobil +49 172 27 50 879

Mail mkunze@mk-advisory.de

Ralv Ulatowski

Partner

Telefon +49 89 99 01 84 - 37

Mobil +49 160 44 75 538

Mail rulatowski@mk-advisory.de

Christian Fründ

Partner

Telefon +49 89 99 01 84 - 38

Mobil +49 +49 170 77 37 700

Mail cfruend@mk-advisory.de

Adresse

Löwengrube 10

80331 München

Fax +49 89 99 01 84 - 90

www.mk-advisory.de

info@mk-advisory.de